



BKI

จ่อเพิ่ม

เบี้ยประกันสุขภาพ

รับความเสี่ยงที่สูงขึ้น

กรุงเทพประกันภัย
Moral Hazard Claim เป็นปัจจัย
เสนอความคุ้มครอง-คำนวณเบี้ย
ในระยะข้างหน้า หลังจ่ายเคลมโควิด
กว่า 1.2 หมื่นล้านบาท เล็ง**ปรับ**
เพิ่มเบี้ยประกันสุขภาพ รับความเสี่ยง
ที่ไม่สามารถยกเลิกความคุ้มครอง
ก่อน 70 ปี ตามข้อกำหนดคปก.



2565 แม้จะสิ้นสุด
การจ่ายเคลมสินไหม
ทดแทนของประกัน
ภัยโควิด-19 ซึ่งสูงถึง
1 แสนล้านบาทเมื่อ
เทียบกับปี 2564 อยู่ที่ 40,000 ล้านบาท
ส่งผลให้ 4 บริษัทประกันภัยต้องปิด
กิจการและอีก 1 บริษัทอยู่ในกระบวนการ
ฟื้นฟูกิจการ ซึ่งบริษัท กรุงเทพประกัน

ภัยจำกัด (มหาชน) หรือ BKI เป็นหนึ่ง
ในหลายบริษัทที่บาดเจ็บจากสเก็ดการ
จ่ายเคลมสินไหม เจอจ่ายจบในรอบ
2 ปีที่ผ่านมา

นายชัย โสภณพนิช ประธาน
กรรมการ BKI เปิดเผย“ฐานเศรษฐกิจ”ว่า
ปี 2564-2565 BKI จ่ายเคลมสินไหม
เฉพาะประกันภัยโควิด 1.2 หมื่นล้าน
บาทถือว่า ความเสียหายน้อยกว่า
หลายบริษัท เนื่องจากประกันภัยโ
วิดมีความคุ้มครองต่อราย 1-2 แสน
บาท และบริษัทมีการทำประกันภัย
ต่อประมาณ 15% และหากเทียบกับปี
2554 ที่เกิดอุทกภัย บริษัททำประกัน
ภัยต่อในสัดส่วนถึง 80%

จึงส่งผลให้ BKI มีอัตราความเสี
หายเพิ่มขึ้น 37.4% เป็นความเสียหาย
109.5% สูงกว่าปี 2564 อยู่ที่ 72.1% ซึ่ง

เป็นผลจากค่าสินไหมทดแทนที่เพิ่มขึ้น
จากการรับประกันภัยโควิด-19 ส่งผลให้ค่า
สินไหมจากการรับประกันภัยเบ็ดเตล็ด
เพิ่มจาก 114.5% เป็น 227.6% ขณะที่
เบี้ยประกันภัยรับสุทธิและเบี้ยประกัน
ภัยที่ถือเป็นรายได้เพิ่มขึ้นจากปีก่อน
8.9% และ 5.4% ตามลำดับ

“ต้องยอมรับว่า ความเสี
หายจากโควิด ทำให้เราต้องมีการ
ประเมินความเสี่ยงในการรับประกัน
ภัยในอนาคต ถ้าไม่มีข้อมูลที่จะ
ใช้วัดความคุ้มครองและคำนวณ
เบี้ยประกันภัย บริษัทไม่ควรจะรับ
ประกันภัย”นายชัยกล่าว

ส่วนแนวโน้มการลงทุน BKI
จะเข้าไปลงทุนถือหุ้นเฉพาะธุรกิจ
ประกันภัย ซึ่งจะทำให้เบี้ยประกัน
ภัยใหญ่เป็นอันดับ 3 โดยที่ผ่านมา



ได้เข้าไปลงทุนถือหุ้นในบริษัทต่างประเทศคือ บริษัท เอเชียอินชัวร์รันส์ อินเตอร์เนชันแนล (โฮลดิ้ง) สัดส่วน 41.70% บริษัทกรุงเทพประกันภัย(สปป.ลาว) 38% บมจ. เอเชียอินชัวร์รันส์(กัมพูชา)22.92% และบริษัทพีที เอเชีย อินเตอร์เนชันแนล อินเวสอินโด สัดส่วน 19% ขณะเดียวกันบริษัทต้องพยายามรักษาตำแหน่งทั้งอัตราเบี้ยประกันภัยและรักษาความสามารถในการทำกำไร 10-15% ต่อปีและสามารถจ่ายเงินปันผลเหมือนที่ผ่านมาประมาณ 50% ของกำไรสุทธิ

ด้านนายอภิสิทธิ์ อนันตนาถรัตน์ ประธานคณะผู้บริหารและกรรมการผู้อำนวยการใหญ่ BKI กล่าวเพิ่มเติมว่า การรับประกันภัยหลังจากนี้ต้องให้น้ำหนักเกี่ยวกับการมีฐานข้อมูลและสามารถสะท้อนความเสี่ยงที่มากพอ และคำนึงถึง Moral Hazard Claim ที่บริษัทจะต้องใส่เป็นปัจจัยหลักในการพิจารณาเสนอความคุ้มครองและคำนวณเบี้ยประกันภัยด้วย

“สิ่งแรกที่โควิดสอนเราคือการรับประกันภัยบนประเภทของงานประกันภัยที่ขาดข้อมูล เป็นพื้นฐานในการคำนวณเบี้ยประกันภัย ยังถือว่า เป็นสิ่งที่ไม่ควรจะเข้าไปทำให้เกิดประวัติศาสตร์ซ้ำรอยอีก เป็นสิ่งที่ต้องระมัดระวัง” นายอภิสิทธิ์ กล่าว

นายอภิสิทธิ์กล่าวต่อว่าการรับประกันภัยโควิด-19 เฟสแรกที่เกิดจาก “อู่ฮั่น” ราวเดือนกุมภาพันธ์ปี 2563 อัตราความเสียหายหรือ Loss ratio อยู่ที่กว่า 10% ทุกคนมีกำไร แต่หลังจากนั้นอุตสาหกรรมประกันภัยขยาย/เพิ่มการรับประกันภัย พอเจอเชื้อกลายพันธุ์เป็น “เดลต้า-อัลฟา” ตรงนั้นแหละ



เบี้ยประกันวินาศภัย

▶ ปี2565 ▶ ปี2564 ▶ ปี2563

| หน่วย : ล้านบาท | BKI | %YoY |
|-----------------|--------|------|
| ▶ | 24,579 | 8.4 |
| ▶ | 22,953 | 6.5 |
| ▶ | 21,546 | 7.4 |

| ตลาดรวม | %YoY |
|---------|-------------|
| ▶ | 275,505 3.6 |
| ▶ | 262,746 4.0 |
| ▶ | 252,716 3.5 |



โครงสร้างรายได้ ของ BKI

| ภัยเบ็ดเตล็ด | รถยนต์ | อัคคีภัย |
|---------------|---------------|-------------|
| สัดส่วน(%) | สัดส่วน(%) | สัดส่วน(%) |
| ▶ 12,676 48.5 | ▶ 10,923 40.9 | ▶ 1,906 7.2 |
| ▶ 12,686 51.8 | ▶ 9,317 3.8 | ▶ 1,724 7.0 |
| ▶ 11,354 49.7 | ▶ 9,333 40.8 | ▶ 1,557 6.8 |

| ภัยสินค้า | ภัยตัวเรือ | รวม |
|------------|------------|--------------|
| สัดส่วน(%) | สัดส่วน(%) | สัดส่วน(%) |
| ▶ 851 3.2 | ▶ 50 0.2 | ▶ 26,676 100 |
| ▶ 725 3.0 | ▶ 56 0.2 | ▶ 24,511 100 |
| ▶ 552 2.4 | ▶ 60 0.3 | ▶ 22,858 100 |

กลายเป็น “ขาดทุนมาก” แต่ยังไม่หนัก ถัดมาเชื้อกลายพันธุ์เป็น “โอมิครอน” หลายบริษัทขาดทุนหนัก โดยทั้งอุตสาหกรรมจ่ายเคลม 1.6 แสนล้านบาท

“เราไม่ได้คำนึงถึงความเสี่ยงในเชิง Moral Hazard เพราะฉะนั้นบางบริษัทจึงขาดทุนย่อยยับจากการรับประกันภัยโควิด-19

สายพันธุ์โอมิครอน เพราะเป็นสายพันธุ์ที่เชื้ออ่อน ติดเชื้อง่ายแต่ไม่ตาย ส่วนหนึ่งเพราะคนได้รับวัคซีนแล้ว คนส่วนหนึ่งยอมติดเชื้อ เพื่อจะเอาประกันจริงๆ เป็นการฉ้อฉล แต่อุตสาหกรรมไม่ได้คิดถึงและไม่ได้ใส่เป็นปัจจัยประเมินความเสี่ยง และเป็นประเพณีแบบเจอจ่ายจบจึงทำให้

จ่ายเคลมสูง” ทั้งนี้การบริหารธุรกิจประกันภัย หัวใจหลักต้องสร้างกำไรจากการรับประกันภัยเป็นหลักใหญ่ แต่ผลลัพธ์รวมจะมีสองด้านในสถานการณ์ปกติคือ ส่วนใหญ่กำไรจากการรับประกันภัยจะมีสัดส่วน 60% และกำไรจากการลงทุนอีก 40% อีกหลักการคือ ต้องมีผล



สำนักข่าว: ฐานเศรษฐกิจ

วันที่: อาทิตย์ 9 - พฤษ 12 เมษายน 2566

ประกอบการอย่างน้อย 50;50 แต่
ถ้าจะให้ดีกำไรจากการรับประกัน
ภัยต้องเหนือกำไรจากการลงทุน
สำหรับปีนี้จากเป้าเบี้ยรับ
30,000 ล้านบาท เด็บโตไม่น้อย
กว่า 8% ซึ่งควรมีกำไรจากการ
รับประกันภัย 12% แต่ยังมี ความ
แปรปรวนจากสถานการณ์ที่ยังมอง
ไม่เห็น เช่น ภัยธรรมชาติ อย่างปี
ที่มีสึนามิ ปีน้่าท่วมใหญ่ ตอนนั้น
กำไรจากการรับประกันภัยจะมี
ความแปรปรวน

นอกจากนั้นตลาดโลก
พยากรณ์ว่า การรับประกันภัย
สุขภาพมีความแปรปรวนมากขึ้น
เนื่องจากผลกระทบภาวะการติด
เชื้อโคโรนา-19 ซึ่งนักวิทยาศาสตร์
หลายคนมีความกังวลใจผลกระทบ
ต่อหลอดเลือดของผู้ได้รับ
วัคซีน แม้ไม่ใช่ทุกคน แต่มีความ
แปรปรวนต่อการติดเชื้อและเกิด
โรคอื่นๆ เพราะฉะนั้นแนวโน้ม
การรับประกันภัยสุขภาพ จึงมี
ความเสี่ยงทั้งตลาดบ้านเราและ
ตลาดโลก

“โรคร้ายไข้เจ็บเป็นความ
กังวลทั่วไปรวมทั้งเมืองไทย ซึ่ง
บริษัทอาจจะปรับเพิ่มเบี้ย เพื่อ
รองรับความเสี่ยงที่ไม่สามารถ
ยกเลิกความคุ้มครองตามข้อ
กำหนดของคปภ.เรื่องห้ามยกเลิก
ความคุ้มครองสำหรับผู้ซื้อประกัน
จะต้องต่ออายุไปจนถึง 70 ปี ซึ่ง
เป็นความเสี่ยง” นายอภิสิทธิ์ กล่าว
ทิ้งท้าย ●