



วินาศภัยเร่งเครื่องตลาด‘ลาว’

‘ทิพย์’ลุยเบี้ย300ล./‘กรุงเทพ’บานทะเลลึก!

ตลาดประกันภัยลาวคึกคัก ทั้ง “กลุ่มทิพย์” และ “กรุงเทพประกันภัย” เริ่มเดินเครื่องทำตลาดเต็มสูบ

นายสมพร สืบถวิลกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.ทิพย์ประกันภัย เปิดเผยว่า หลังจากปีที่แล้วกลุ่มทิพย์ร่วมกับกลุ่มพานิชชีวะ กลุ่มอาคาเนย์ และผู้ถือหุ้นลาว ดำเนินธุรกิจประกันภัยในสปป.ลาว ภายใต้ชื่อ “ทิพย์ประกันภัย (ลาว)” ซึ่งหลังจากทดสอบตลาดมา 1 ปี พบว่าปัญหาน้อยกว่าที่คิดไว้ ส่วนหนึ่งมาจากหน่วยงานกำกับดูแลของลาวไม่ได้กำกับมากอย่างที่คิด เพราะเชื่อมั่นในระบบประกันภัยไทย ทำให้สามารถที่จะนำแบบประกันไทยไปประยุกต์ขายในลาวได้ทันที ทำให้ได้รับการยอมรับ และทำให้ทำตลาดได้ง่ายกว่าที่คิด โดยคนลาวยอมรับโปรดักต์ไทยมาก เชื่อมมั่นว่าเป็นโปรดักต์ที่มีคุณภาพ ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นประกันภัยรถยนต์ชั้น 1 และอัตรา

เบียที่ขายก็ใช้พิกัดอัตราเบียของไทยไปประยุกต์เอา

“ดังนั้น ปีนี้ในส่วนของประกันวินาศภัยตั้งเป้าเบี้ยรวบรวมไว้ที่ 80 ล้านบาท โดยครึ่งหนึ่งจะมาจากงานประกันภัยการก่อสร้าง โครงการต่างๆ และอีกครึ่งหนึ่งจะเป็นประกันภัยรถ และประกันภัยอุบัติเหตุส่วนบุคคล (พีเอ) น่าจะเห็นเป็นรูปธรรมปีหน้า และปีนี้จะเริ่มรุกธุรกิจประกันชีวิตอย่างจริงจัง เพราะที่สปป.ลาวบริษัทประกันภัยถือได้ 2 โฉวชนส์ สามารถขายได้ทั้งประกันวินาศภัย และประกันชีวิต”

อย่างไรก็ดี ตลาดประกันภัยลาวเป็นตลาดที่เล็กมาก มีเบียประกันชีวิต และประกันวินาศภัยรวมกันแค่ 60 ล้านเหรียญต่อปี หรือประมาณ 2,100 ล้านบาทต่อปี ซึ่งเทียบกับเป้า 80 ล้านบาทที่บริษัทวางไว้ถือว่าน้อยมาก ส่วนปีหน้าบริษัทวางเป้าเบี้ยรวบรวมไว้ 300 ล้านบาท เป็นเบีย

ประกันชีวิต 100 ล้านบาท และเบียประกันวินาศภัย 200 ล้านบาท

“ตลาดประกันภัยลาวมีอยู่ทั้งหมด 7 บริษัทที่ทำตลาดอยู่ โดยบริษัทประกันวินาศภัยใหญ่ที่สุด คือ AGL ที่เป็นรัฐวิสาหกิจ มีมาร์เก็ตแชร์ 80% รองลงมา เป็นพวกไชนส์เล็กๆ ของเรา เบี้ย ณ ตอนนี้เราจับมือกับธนาคารส่งเสริมกิจกรรม (ธสภ.) ซึ่งเป็นแบงก์อันดับ 2 ของลาว เพื่อเป็นคู่ค้าช่องทางแบงก์แอสซัวร์นส์ให้กับเรา ขายทั้งประกันชีวิต และประกันวินาศภัย ซึ่งแบงก์นี้เครือข่ายเยอะก็จริง แต่ยังไม่เคยขายประกัน จึงเป็นช่วงของการเทรนพนักงานแบงก์ โดยเราเซ็น MOU ไปแล้วสัญญาไม่มีกำหนดว่าก็ปี”

นายสมพร กล่าวต่อว่า แผนการขยายตลาดประเทศเพื่อนบ้านจะเน้นประเทศที่ติดกับไทยเป็นหลัก โดยต่อไปจะขยายไปกัมพูชา ซึ่งตอนนี้เจรจาแล้ว แต่



สมพร สืบถวิลกุล



ปณัส อีรวณิชยกุล

ยังไม่ได้ไลเซนส์ ที่กัมพูชาสามารถขอไลเซนส์ประกันภัยได้เลย ทุนจดทะเบียนขั้นต่ำ 7 ล้านเหรียญ และแยกไลเซนส์ประกันชีวิต-ประกันวินาศภัย เท่ากับ 2 บริษัทใช้ทุนจดทะเบียน 14 ล้านเหรียญ เพียงแต่ตลาดใหญ่กว่าลาว แต่เป็นตลาดที่กำลังพัฒนาเหมือนกัน

นอกจากนี้ อยากขยายไปเมียนมา แต่ก็ยังยาก เนื่องจากยังไม่มียุทธศาสตร์เปิดไลเซนส์ให้ต่างชาติ นอกจากไปเปิด Representative Office 2 ปีถึงจะขอไลเซนส์ได้ ส่วนเวียดนามก็ระยะไกลไปอีกไม่ได้ติดกับไทย ส่วนทางใต้ที่สนใจ

คือ มาเลเซีย แต่ธุรกิจนี้นั้นค่อนข้าง
แข็งแกร่งการจะเข้าไปก็ยิ่งยาก

ด้านบมจ.กรุงเทพประกันภัย
โดยนายพนัส ธีรวณิชกุล กรรมการ
ผู้อำนวยการใหญ่ กล่าวว่า บริษัทเพิ่งได้ใบ
อนุญาตประกอบธุรกิจประกันภัยในประเทศ
สปป.ลาวเมื่อปลายเดือนที่ผ่านมา โดย
บริษัทใหม่ใช้ชื่อ บริษัท กรุงเทพประกัน
ภัย (ลาว) จำกัด แม้ยังไม่เปิดบริษัทอย่าง
เป็นทางการโดยอยู่ระหว่างหาวันเวลาที่
เหมาะสม แต่เริ่มรับประกันภัยแล้ว และ
ออฟฟิศใกล้เสร็จแล้ว เป็นไปตามกลยุทธ์
ที่วางไว้เนื่องจากภูมิภาคอินโดจีนมีอัตรา
เติบโตของเศรษฐกิจ 7-8% ตลอด เป็น
ตลาดที่อยู่ใกล้ขีดคนไทยมากมีวัฒนธรรม
คล้ายคลึงกัน

“ที่ผ่านมากการร่วมทุนในเอเชียจะทำ
ผ่านบริษัทเอเชีย อินชัวร์รันส์ โฮลดิ้งส์
โดยไม่ใช่ชื่อกรุงเทพประกันภัยเลย แต่
ในสปป.ลาวต่างออกไปจำเป็นต้องใช้ชื่อ
กรุงเทพประกันภัยเพราะเป็นแบรนด์ที่มี
ชื่อเสียง ซึ่งที่สปป.ลาวเราเคยเปิดบริษัท
ประกันภัยร่วมทุนขึ้นไม่ได้ชื่อกรุงเทพ
ประกันภัยเช่นกัน ทำอยู่ 2 ปีเกิดปัญหา
เวลาเสนองานลูกค้ามีคำถามเยอะ บริษัท
นี้เป็นใคร มาจากไหน พอใช้ชื่อกรุงเทพ
ประกันภัยไม่มีคำถาม เพราะกลุ่มเป้า-
หมายคือนักลงทุนไทยที่ไปลงทุนรู้จักเป็น
อย่างดี โดยบริษัทใหม่นี้ กรุงเทพประกัน
ภัยถือหุ้น 45% อีก 55% ที่เหลือทางบริษัท
ประกันภัยที่ฮ่องกงและอินโดนีเซียถือหุ้น
คนละครึ่ง 27.5%”

ส่วนกัมพูชากรุงเทพประกันภัยมี
บริษัทประกันภัยร่วมทุนเปิดมา 16 ปีแล้ว
ใช้ชื่อเอเชีย อินชัวร์รันส์ แคมโบเดีย ซึ่ง
ตลาดเล็กกว่าไทยเยอะ แต่เป็นกลยุทธ์ที่
มองมีโอกาสเติบโต 