



> әнеรายเล็กควบกิจการ-เปิดทางต่างชาติเสริมฐานทุน

ประกันปรับทัพรับเออีซี

■ ชำนาญ น้อยสำราญ

สรกิจประกันประกาศความพร้อมรุกตลาดเออีซีปี 58 เปิดรับพันธมิตรต่างชาติเสริมฐาน บางรายไปร่วมทุนกับประเทศเพื่อนบ้าน ตั้งบริษัทใหม่เข้าไปลงทุน ขณะที่รายเล็กปรับตัวควบรวมกิจการ นายชัย โสภณพิณิช ประธานกรรมการและประธานคณะผู้บริหาร บริษัท กรุงเทพประกันภัย จำกัด (มหาชน) ให้ความคิดเรื่องการเปิดเสรีประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (เออีซี) ว่าเป็นเรื่องที่บริษัทประกันวินาศภัยทุกแห่งต้องให้ความสำคัญ เพราะโลกในยุคปัจจุบัน มีการเปลี่ยนแปลงที่รวดเร็วมาก ในอนาคตเมื่อมีการเปิดเออีซี ทุกอย่างจะถูกเปลี่ยนแปลงไปจากเดิม บริษัทที่มีต้นทุนสูงอยู่ ย่อมอยู่ในแนวการลำบาก เพราะฉะนั้นประเด็นขนาดของธุรกิจ ก็ถือว่าเป็นอีกเรื่องหนึ่งที่ต้องให้ความสำคัญ

ในมุมมองส่วนตัวยังเชื่อว่า ขนาดของบริษัทที่ใหญ่ ย่อมมีต้นทุนดำเนินงานที่ต่ำกว่าบริษัทขนาดเล็ก อำนาจในการต่อรองต่างๆ รวมทั้งการออกผลิตภัณฑ์ต่างๆ ก็ย่อมได้เปรียบกว่าบริษัทขนาดเล็ก ชื่อเสียงของบริษัทขนาดใหญ่ก็จะเป็นที่รู้จักมากกว่าบริษัทขนาดเล็ก รวมทั้งช่องทางการทำธุรกิจของบริษัทขนาดใหญ่ก็มีมากและหลากหลายกว่าบริษัทขนาดเล็ก

әнеบริษัทเล็กควบกิจการลดต้นทุน

จำนวนบริษัทประกันวินาศภัยของไทยในปัจจุบัน ถือว่ามีปริมาณที่มากเกินไป ความเพียงพอ หรือความเหมาะสม ในมุมมองส่วนตัว น่าจะอยู่ที่ประมาณ 30 บริษัทเท่านั้น เมื่อเทียบกับขนาดของธุรกิจและจำนวนประชากรในประเทศไทย ดังนั้น เพื่อเป็นการรองรับ เออีซี จึงมองว่า บริษัทที่มีขนาดเล็กที่ไม่สามารถแข่งขันในธุรกิจนี้

ต่อไปได้ ก็เสนอแนวทางให้มีการควบรวมกิจการเข้าด้วยกัน หรือขายกิจการให้กับบริษัทที่ยังเดินหน้าทำธุรกิจประกันวินาศภัยอย่างจริงจัง เพราะต่อไปบริษัทประกันวินาศภัยของไทยนอกจากแข่งภายในกันเองแล้วยังต้องแข่งกับบริษัทข้ามชาติด้วย และทุกอย่างก็สามารถเลือกซื้อได้ระบบออนไลน์ได้ด้วย

“กรุงเทพประกันภัยเองก็นำหนักเรื่องเออีซีมาโดยตลอด ปีนี้ก็มีการเปิดสาขาใหม่ที่มุกดาหาร เพราะเป็นจังหวัดที่ได้ศึกษามาเป็นอย่างดีแล้วว่า จะเป็นจังหวัดที่มีการค้าและการลงทุนขยายตัวอย่างยิ่ง ภายหลังการเปิดเออีซี เพราะเป็นจังหวัดชายแดนติดต่อกับแขวงสะหวันนะเขต ประเทศลาว ที่มีสะพานมิตรภาพไทย-ลาวแห่งที่ 2 เชื่อมและเป็นเส้นทางเศรษฐกิจที่เชื่อมต่อระหว่างไทยกับลาวและสิ้นสุดที่เมืองฮานอย ประเทศเวียดนาม”

นายยูจิน ฟง ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายบริหาร บริษัท เคเอสเค ประกันภัย (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นประกันสัญชาติมาเลเซีย ระบุว่า เคเอสเค ถือว่าเป็นบริษัทประกันในอาเซียนอยู่แล้ว เพราะปัจจุบันมีสาขาอยู่ในหลายพื้นที่ของภูมิภาคนี้และบริษัทยังเดินหน้าลงทุนในภูมิภาคนี้ต่อไป จึงถือว่าเป็นบริษัทที่มีความพร้อม ทั้งกำลังคนผลิตภัณฑ์ที่ถูกออกแบบมาให้ตรงกับคนในพื้นที่นั้นๆ และได้ใช้ช่องทางในการดำเนินธุรกิจให้มีความหลากหลาย เพื่อให้ประชาชนในแต่ละประเทศสามารถเข้าถึงประกันภัยได้ง่าย สะดวก รวดเร็ว และสามารถจดจำแบรนด์ เคเอสเค ได้

ไทยประกันเพิ่มทุนหมื่นล้านรับเออีซี

นายไชย ไชยวรรณ กรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ไทยประกันชีวิต กล่าวว่า เพื่อเป็นการรองรับกับเออีซี ที่จะเกิดขึ้น ทำให้บริษัทต้องเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 500 ล้านบาท เป็น 10,000 ล้านบาท เพื่อสร้างสถานะความแข็งแกร่งด้านการเงิน สร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้ประกอบการ รวมไปถึงการสร้าง ความยั่งยืนให้กับองค์กร รวมทั้งรองรับการขยายงาน และการแข่งขันในอนาคต โดยนำกำไรสะสมที่มีอยู่มาทำการเพิ่มทุน

เขาย้ำว่า จากการศึกษาบริษัทประกันชีวิตที่อยู่ในภูมิภาคอาเซียน พบว่า ส่วนใหญ่มีทุนจดทะเบียนเป็นหลักหมื่นล้านบาทด้วยกัน ทั้งสิ้นอย่างกรณีของบริษัท พรูเด็นเชียล ประกันชีวิต ที่สิงคโปร์ ก็มีทุนจดทะเบียนกว่า 13,000 ล้านบาท



หลังจากเพิ่มทุน เป็นที่เรียบร้อยแล้ว ไทยประกันชีวิตก็ได้เปิดทางให้บริษัท เมจิ ยาซึตะ ไลฟ์อินชัวร์นส์ บริษัทประกันชีวิต อันดับ 2 ของญี่ปุ่น เข้ามาถือหุ้นในบริษัท ไทยประกันชีวิต 15% เพื่อเสริมความแข็งแกร่งให้มากกว่าเดิมและอาศัยความเชี่ยวชาญในการลงทุนต่างประเทศ เป็นเครื่องมือการรุกตลาดเอเชีย ล่าสุดได้ตั้งคณะทำงานเรื่องนี้โดยตรง ส่งเจ้าหน้าที่ไปศึกษาดูงานในลาวและพม่าแล้ว และมีการประสานความร่วมมือกับเมจิฯ เพื่อแลกเปลี่ยนประสบการณ์

ไทยสมุทรจับมือได้อัจฉริยะญี่ปุ่น

นางนุสรฯ (อัสสกุล) บัญญัติปิยพจน์

กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไทยสมุทรประกันชีวิต กล่าวว่า ไทยสมุทรประกันชีวิต มีเงินทุนเพียงพอในการขยายงานและรองรับการเปิดเอเชีย เพราะมีพันธมิตรญี่ปุ่น คือ บริษัท ไดอิจิ มิลซาวล์ ไลฟ์ อินชัวร์นส์ บริษัทประกันชีวิตอันดับ 3 ของญี่ปุ่นเข้ามาถือหุ้นในไทยสมุทรประกันชีวิตประมาณกว่า 24% ซึ่งพันธมิตรได้เข้ามาช่วยด้านเทคโนโลยี และ นวัตกรรมใหม่ๆ ซึ่งภาพโดยรวมในขณะนี้ไทยสมุทรประกันชีวิต กำลังอยู่ระหว่างดำเนินการปรับปรุงเปลี่ยนแปลง

รวมทั้งพัฒนาบุคลากรให้มีความรู้ความสามารถเพิ่ม โดยเฉพาะด้านภาษาที่กำลังดำเนินการอยู่ในขณะนี้โดยอาจต้องใช้ระยะเวลาบ้างในบางเรื่อง แต่เชื่อว่าจะดำเนินการได้ทันการเปิดเอเชียแน่นอน

‘อ็อน อินชัวร์นส์’ เล็งลงทุนกับพูชา

นายศักรภรณ์ ชีวรากร กรรมการผู้จัดการ บริษัท อ็อน อินชัวร์นส์ เซอร์วิส (ประเทศไทย) จำกัด กล่าวว่า โบรกเกอร์ประกันต้องปรับตัวอย่างมาก เพราะโบรกเกอร์รายใหญ่เข้ามาในตลาดมากขึ้นและมีความพร้อมทางการเงิน มีเครือข่ายการให้บริการที่มากฐานลูกค้าก็กว้างกว่า และสามารถเข้าถึงผู้บริโภคได้ง่ายกว่าอีกด้วย ถือว่ามีความพร้อมในทุกด้าน

ในขณะที่โบรกเกอร์ท้องถิ่นขนาดเล็ก อาจจะต้องถึงขั้นควบรวมกิจการเข้าด้วยกัน หากรายไหนที่คิดว่าไม่สามารถอยู่ในตลาดหรือคิดว่าไม่สามารถสู้คู่แข่งขั้นได้ก็อาจจะต้องขายกิจการให้กับรายอื่นที่มีความพร้อม

ส่วนการรองรับเอเชียที่นั้น อ็อน อินชัวร์นส์ นั้นมีความพร้อมทุกด้าน ล่าสุดเตรียมขยายการลงทุนไปกัมพูชา โดยอยู่ระหว่างการศึกษาดัชนีบทกฎหมายของกัมพูชา โดยการไปลงทุนในกัมพูชาบริษัทไปพร้อมกับบริษัท อ็อน ธนสินทรัพย์ ไทยแลนด์ ผู้ให้บริการสินเชื่อเพื่อผู้บริโภค