

ประกันสุค雍จ่อขึ้นเบี้ยรายเดือน 10%

ปรับเพรตตามระดับเสียง/โอด'รถตู้-บรรทุก'เคลมสูง

ประกันรายเดือนความเสี่ยง วิเคราะห์ เงินลีก จอยขับเบี้ยรายพื้นที่ “รถตู้-เริงพาณิชย์” ลดเร็วสูง 90% จ่อคิว ขึ้นค่าเบี้ย 5-10% ส่วน “3 พลัส” ศูนย์ ยืนราคาเก่ามา 8 ปี แต่ค่าซ่อม เพิ่มตลอด

ตลาดประกันภัยรายเดือน (มอเตอร์) ในปัจจุบันมีภาวะเป็นระยะถึงการปรับเพิ่ม ค่าเบี้ยเพื่อรองรับภัยด้านความเสียหาย ที่เพิ่มขึ้น และดันทุนค่าแรง-อะไหล่ ซึ่ง หลายบริษัทได้ทยอยปรับเพิ่มค่าเบี้ยไป เฉลี่ย 10-15% บ้างแล้วบ้าง

ล่าสุด นายกฤษณ์ ทิญชีรานันทน์ ผู้จัดการฝ่ายการตลาด บมจ.วิชัยประกันภัย เปิดเผย “ประชานาดีธุรกิจ” โดยยอมรับ ว่า ในครึ่งปีหลังมีแนวโน้มปรับเพิ่มค่าเบี้ย ประกันในกลุ่มรายเดือนเพื่อการพาณิชย์ ทั้งรถตู้และรถบรรทุก ที่ปัจจุบันอัตราค่า ลิสต์ใหม่เทียบกับเบี้ยประกัน (ลดเร็ว) ฟุ่งสูงถึงกว่า 80% แล้ว ซึ่งคาดว่าจะต่อไป ต้องทยอยปรับเพิ่มเบี้ยอีก 5-10%

“ตอนนี้ดันทุนสูงขึ้นมาก ทั้งค่าอะไหล่ และค่าแรง ซึ่งมองว่าครึ่งปีหลังก็น่าจะสูงขึ้น อีกอย่างแน่นอน แต่เราไม่ได้ปรับทั้งหมด คงต้องมองเป็นรายเซ็กเมนต์ อย่างกลุ่มรถ เพื่อการพาณิชย์ถือว่าดันทุนสูงเกินไปแล้ว เพราะปกติลดเร็วๆ แต่ 70% เราก็ถือ แบกรับไม่ไหวแล้ว จะนั่นพื้นที่ต้องปรับ



ที่มา : สำนักงาน คปภ.

ส่วนตลาดเล็กตอนนี้เรายังรับประกันไม่ครบ 1 ปี คงยังไม่ได้ปรับเบี้ยในปีนี้แน่นอน ถ้าต้องปรับจริงคงเป็นหาด ตอนนี้จะไปที่พอกให้ก็ต้องห่วงถูกค่าไปก่อน” นายกฤษณ์กล่าว

เช่นเดียวกับนายสมพร สีบุญลูกุล กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.ทิพยประกันภัย กล่าวว่า บริษัทได้ทบทวนเรื่องราคายัง รวมถึงเกณฑ์การพิจารณารับประกันสำหรับ รถตู้ (High-Value) ซึ่งตอนนี้เริ่มเห็น สัญญาณว่าลดเร็วสูงถึงประมาณ 90% ทั้งนี้เนื่องจากเป็นรถที่มีมูลค่าสูง รับประกัน จำนวนไม่นักนัก เมื่อเกิดเคลมขึ้นมา 3-4 คัน/ปี ก็เริ่มขาดทุนแล้ว

ขณะที่ตลาดประกันรายเดือนกลุ่มนี้ ณ นาคมพฤษภาคมรับว่า ปัจจุบันจะลดลงบ้าง

หลังจากทั่ง 1-2 ปีที่ผ่านมาขยายงานรับ ประกันภัยรายเดือนมากกว่า 100% จาก เบี้ยประมาณ 1.4 พันล้านบาท ขึ้นมาเป็น 5 พันล้านบาทในปีที่แล้ว ทำให้ปัจจุบัน ทบทวนงานหลังบ้านในการรับประกันให้ รอบคอบ บริหารดันทุนให้เหมาะสม และ คุ้มครองพ่อแม่ด้านความเสี่ยง

ด้านนายนิติ จันทร์วิทูร กรรมการ ผู้จัดการ บมจ.เอเชียประกันภัย 1950 กล่าวว่า กำลังทบทวนราคาเบี้ยประกันภัย รายเดือนประมาณ 3 พลัส เช่นกัน หลังจาก ขายในราคา 6,800 บาทเท่าเดิมมาตั้งแต่ 8 ปีที่แล้วที่เริ่มพัฒนาสินค้า ทั้งที่ดันทุน ค่าซ่อมเพิ่มขึ้นตลอด โดยพบว่าลดเร็วๆ ใน ปัจจุบันของพ่อแม่ด้าน 3 พลัส ขึ้นมาอยู่ที่



48% แล้ว จึงเห็นว่าจำเป็นต้องปรับราคาเบี้ยใหม่ให้สอดคล้องกับดัชน้ำ ซึ่งคาดว่าจะต้องเพิ่มค่าเบี้ยขึ้นอีกอย่างน้อย 5%

“ข้อมูลสถิติของเรานั้นว่าความถี่ในการเกิดอุบัติเหตุขึ้นปกติ แต่บุคลาคความเสียหายและการซ่อมเพิ่มขึ้นตลอด จากเมื่อก่อนค่าซ่อมเฉลี่ยต่อคันอยู่ที่ 13,000 บาท ตอนนี้ขึ้นมาเป็น 15,000 บาทแล้ว จะขายราคาเดิมต่อไปคงไม่ไหว ลองเริ่งขึ้นตลอด ก้าวเกิน 50% ขึ้นไปก็คงอยู่ไม่ได้ ซึ่งคาดว่าอาจจะเริ่มเห็นราคาใหม่ในปีหน้า เราไม่กลัวว่าขึ้นราคาก็ถูกด้วยการขายจะหายไป เพราะเชื่อว่าตัวสินค้าอย่างเช่น 3 พลัส เริ่มติดตลาดแล้ว สินค้าสามารถขายได้ด้วยตัวเองอยู่แล้ว” นายนิคกล่าว

นายพันธ์ ชีวนิชย์กุล กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บมจ.กรุงเทพประกันภัย กล่าวเสริมว่า ตลาดประกันภัยรายนี้เป็นอีกหนึ่งกลุ่มที่แข่งขันกันหนักมาก ในครึ่งปีแรก เพราะดีมานด์มีสูงจากตลาดรถใหม่ที่ทยอยออกมามาก่อนข้างมาก ทำให้มีบริษัทประกันภัยหลายแห่งที่ต้องการขยายงานอาทิจังหวะนี้เข้ามาแข่งขันเรื่องราคาเพื่อปีมียอดขายให้เพิ่มขึ้น แต่อาจจะแข่งขันกันเบาลงในครึ่งปีหลัง เพราะจะเริ่มทยอยเห็นเคลมมากขึ้น และดัชน้ำการซ่อมในปีนี้เพิ่งขึ้นจากค่าแรงและค่าอะไหล่ด้วย